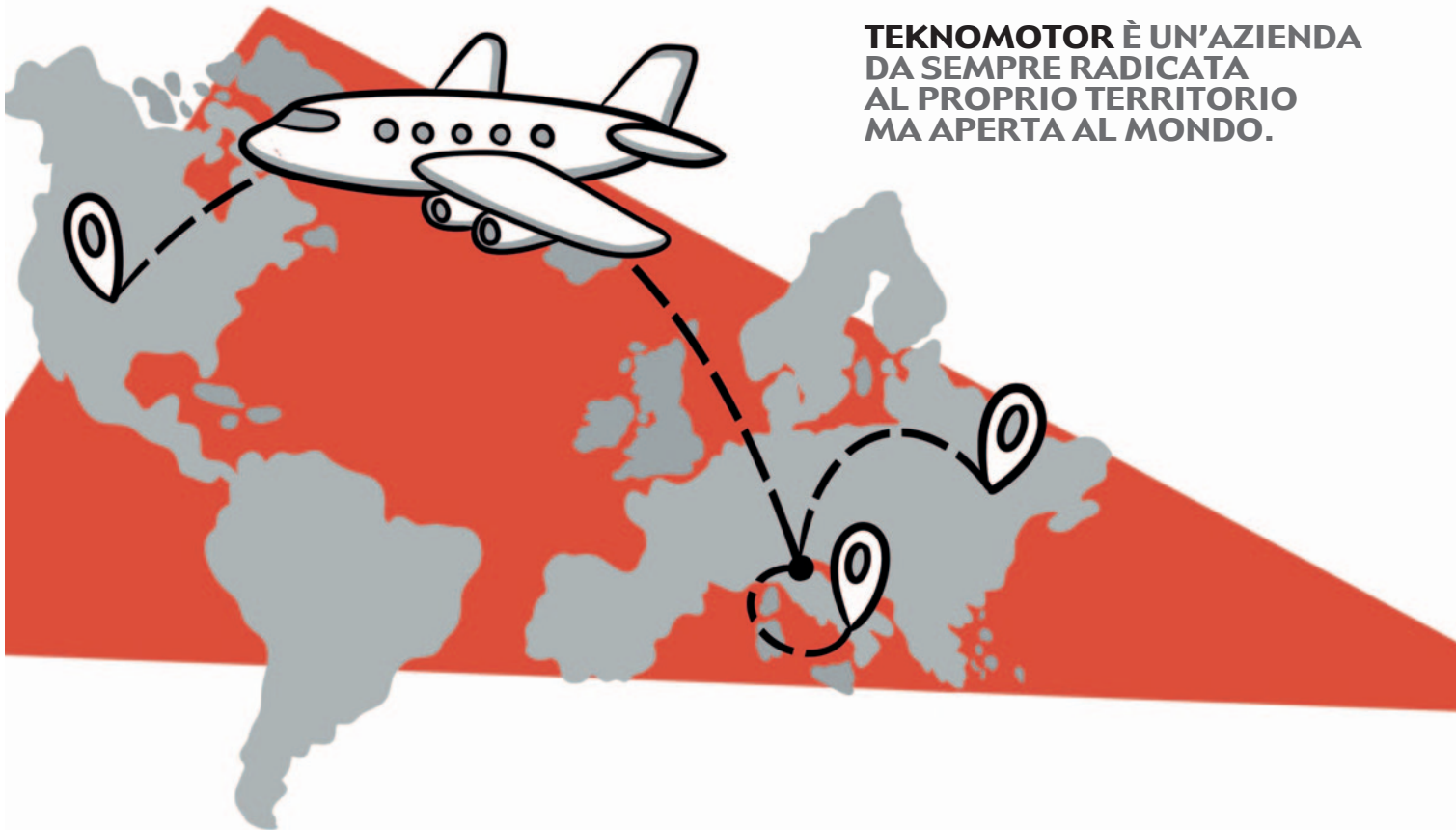


SINO DALL'ALTRA PARTE DEL MONDO



TEKNOMOTOR È UN'AZIENDA DA SEMPRE RADICATA AL PROPRIO TERRITORIO MA APERTA AL MONDO.

Non solo per l'organico in larga misura nativo delle province di Belluno e Treviso, ma anche per i rapporti costanti e positivi con le istituzioni locali, le scuole, le associazioni, le persone che vivono qui.

E proprio la cultura veneta del lavoro ha portato l'azienda ad un costante impegno, a cui si è accompagnata una continua crescita, sia in termini di dimensioni che di know-how.

Ma il vivere pienamente e con orgoglio la propria tradizione, non significa chiudersi in se stessi e isolarsi. Al contrario, **Teknomotor** è sempre stata aperta al mondo e alle sue infinite opportunità.

FATTO DA NOI

Teknomotor produce moltissimi trucioli. Ogni giorno. Di molti tipi diversi di acciaio, alluminio e rame.

Le sue macchine utensili li producono continuamente, supportando nuovi progetti e piani di produzione sempre più impegnativi.

"**Made in Italy, made by us**", che si traduce "**fatto in italia, fatto da noi**" è tra i pay-off aziendali quello che più identifica Teknomotor: racchiude infatti i 40 anni di storia dell'azienda e la sua italianità con tutte le sue qualità, stile, innovazione, cura dei dettagli e fantasia. E racchiude il saper fare artigianale dell'azienda che si sposa con l'innovazione che aggiorna di continuo uffici tecnici, processi, impianti, officine e sale prova.

"Made in Italy, made by us" racconta l'indipendenza di Teknomotor. Indipendenza che permette di avere una conoscenza profonda del materiale che viene trasformato in componenti e poi in mandrini.



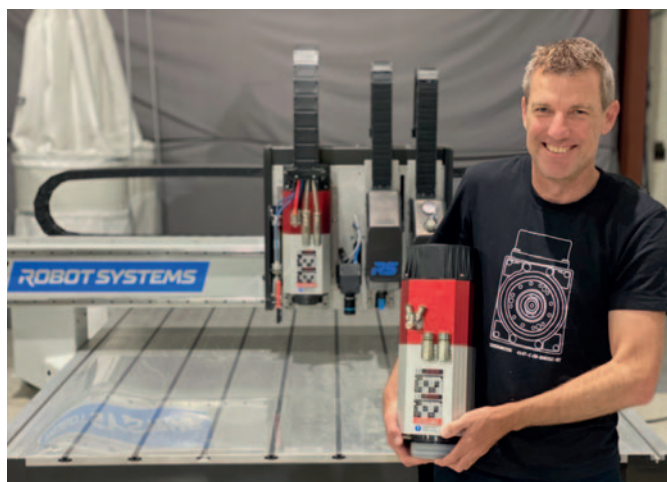
Teknomotor produce all'interno delle proprie officine di Quero Vas, in provincia di Belluno, tutti i componenti dei propri elettromandri.

Indipendenza che consente flessibilità e reattività. Indipendenza che permette di essere un interlocutore trasparente nei confronti di tutti i clienti e non loro concorrenti.

Essere progettisti, designer, produttori permette a Teknomotor di essere davvero vicina ai suoi clienti e di comprendere a fondo i problemi che deve aiutare a risolvere.

UN AMICO DALL' AUSTRALIA

Recentemente **Steve Marshall**, titolare di **Robot Systems**, è stato in visita a Teknomotor a Quero Vas. Robot Systems è partner di Teknomotor per il mercato australiano e neozelandese, un produttore di macchine utensili a pantografo che ha trovato nell'azienda dell'Ing. **Perli** le soluzioni ideali per i propri progetti ed un'opportunità di crescita. Steve ha trascorso il tempo della sua visita nel reparto di assemblaggio, al fianco dei tecnici di



Steve al lavoro con uno dei tecnici del service team Teknomotor durante la sua recente missione in Italia. La formazione tecnica di Clienti e partner è un aspetto considerato fondamentale dall'azienda, soprattutto quando i suoi elettromandri lavorano dall'altra parte del mondo.

Teknomotor per essere aggiornato sulle ultime innovazioni introdotte sui mandrini prodotti dall'azienda e per essere formato sulle attività di service da essi richieste.

Riuscire a garantire ai Clienti una capacità di assistenza rapida ed efficace è un aspetto davvero notevole, soprattutto quando chi acquista si trova dall'altra parte del mondo.

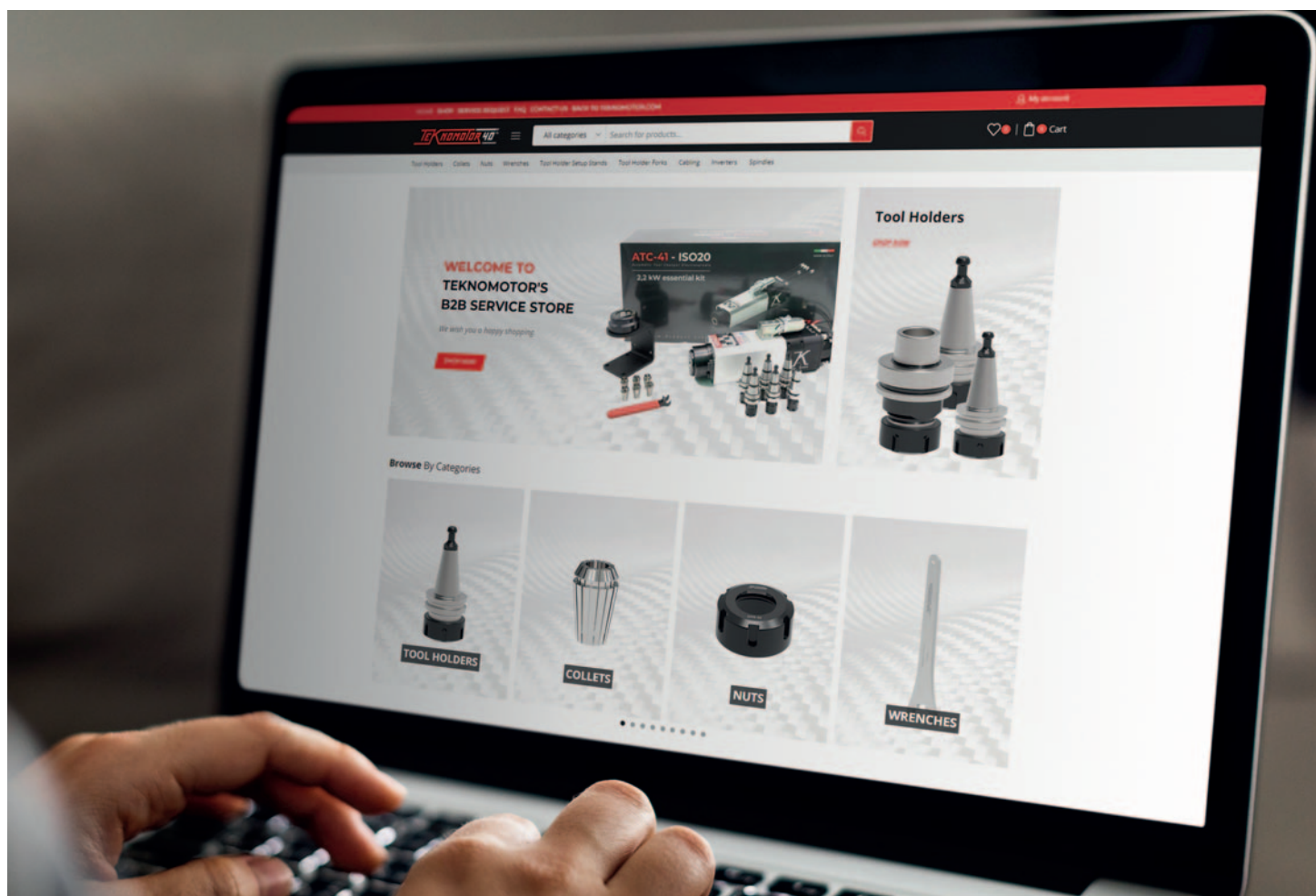
A questo scopo Teknomotor ha realizzato la nuova piattaforma B2B Service Store.

La piattaforma, oltre ad offrire la possibilità di acquistare accessori e ricambi, apre un canale di comunicazione diretto con il servizio di fabbrica e integra la rete di distributori e rivenditori con l'obiettivo di fornire sempre il servizio più competente e veloce possibile. Le richieste di supporto raccolte attraverso la piattaforma vengono dirottate alla rete di distributori e reseller quando possono essere soddisfatte più rapidamente da partner con le giuste competenze.

Il Service Store, pienamente operativo per il mercato dell'Unione Europea, è stato recentemente aperto anche al mercato nord americano, consentendo accesso, supporto diretto e acquisti anche agli utenti di Stati Uniti e Canada.

Essere sempre più vicini ai propri Clienti in tutto il mondo è un obiettivo che Teknomotor persegue con il massimo impegno.

Steve Marshall, Robot Systems, in compagnia di un elettromandrino ATC-71 di Teknomotor di fronte ad una delle sue macchine nella sua officina di redhead, nel Nuovo Galles del Sud, in Australia.



Service Store B2B: <https://shop.teknomotor.com/>
 Il B2B Service Store di Teknomotor è ora accessibile anche agli utenti di Stati Uniti e Canada. La piattaforma è il nuovo canale diretto di comunicazione con l'azienda aperto da Teknomotor verso il mondo.

25-28 LUGLIO 2023, AWFS
 LAS VEGAS TRADE FAIR, U.S.A.

Teknomotor ha presentato il nuovo **B2B Service Store** al mercato americano in occasione della fiera internazionale della lavorazione del legno di **Las Vegas**, gestita dall'**Association of Woodworking & Finishings Suppliers (AWFS)**, che si è svolta nello scorso mese di luglio.

La fiera è stata come sempre l'occasione di presentare al mercato nord americano, uno dei più importanti per l'azienda, i nuovi elettromandri di Teknomotor.

Incontrare fisicamente clienti e prospects in queste manifestazioni rimane sempre un momento importante per Teknomotor.

Da Venezia a Las Vegas via New York. La vocazione internazionale di Teknomotor si esprime anche attraverso la partecipazione alle più importanti fiere internazionali del settore della lavorazione del legno.



□ STEVES' THOUGHTS

■ ■ Hello Steve, tell us about Robot Systems...

"Robot Systems is currently building CNC Router and Laser cutting machines. We build 3 axes machines for kitchen industries, cabinets manufacturers, sign manufacturers, composite materials, etc...."

How did you hear about Teknomotor and why do you think it's a strategic choice for your business?

"When I decided to build my own machines, and I wanted to choose a manufacturer, I basically searched online for anybody making spindles, and then I picked one that I thought it's the best, and I came I saw Teknomotor factory 5 years ago.

I think the biggest thing that made me choose Teknomotor was actually..., I remember there was a guy sitting there, and he was checking every spindle there, with the testing equipment, and everything you had to guarantee that everything was done right.

I know that's what I make, I just triple check, Yes! that's right, that's perfect, so to me it was obvious that whoever sat in Teknomotor factory understood the fact that you can't just go and make this and I will just do that for a whole day. No, it's like you got to

check every piece of everything. That was the thing more than anything else that made me want to go with Teknomotor's spindles for my machines.

Because I am making machines, and I am promoting them to be running in more than 25 years, and I need the spindles to be the same."

What is the significance of "Made in Italy" for the Australian market?

"I would say, in Australia "Made in Italy" is considered just as good as Made in Australia."

What kind of sensation did you have by visiting the Teknomotor workshop?

"They guys have a lot of machines I don't have, when you say, "what sensations?" I say, I wish I had that. That's really my feeling"

How do you enjoy your stay in Italy?

"Awesome, like the last time, and I definitely want to come back."

Steve Marshall in visita agli uffici di Teknomotor.

